

# Warum wir mit Geld scheitern... und was wir daran tun können

- Wir sind nicht geschaffen, um mit Geld Erfolg zu haben.
- Unser Geist ist nicht gemacht, um den Faktor Zeit und Zinseszinsseffekt mit in den Wert einzurechnen.
- Deswegen funktionieren auch die meisten Diäten nicht. Unser Gehirn ist darauf ausgerichtet, sofort zu essen, wenn wir etwas zu essen bekommen. Ähnlich ist es mit dem Geld. Wir brauchen ganz andere Programme für das heutige moderne Geld.
- Hast du schon einmal versucht, ein neues Gesellschaftsspiel zu spielen, ohne die Regeln zu kennen? Wir müssen die Regeln kennen. Und wir brauchen jemanden, der uns sagt, wie wir das Spiel am besten spielen.
- Reiche kaufen niemals etwas auf Kredit. Sie sparen den Betrag, den sie auf diese Weise eingespart haben und investieren ihn.
- Wenn du eine monatliche Rate von 469 Euro monatlich sparen würdest und 12 % Zinsen bekämst, 40 Jahre lang, dann hättest du 5 Millionen Euro.
- In meinem Geld-Kurs WAHRER WOHLSTAND© habe ich ausgerechnet, was uns ein Dispositionskredit von 8.000 Euro kostet: 143.000 Euro
- Wir treffen Entscheidungen, die vor Tausenden von Jahren gut für uns waren, die heute aber verhindern, dass wir wohlhabend werden.
- Es gibt noch ein fieses kleines Geheimnis von Geld: Wir betreiben eine emotionale Selbst-Sabotage.
- Es gilt: 1. Du kannst keine gute Kaufentscheidung treffen, wenn du begeistert bist.  
2. Du kannst keine gute Verkaufsentscheidung treffen, wenn du Angst hast.
- Was sind Emotionen? Emotionen sind unterschiedliche Programme, die wir anschalten können. Und jedes Programm hat praktisch eine total unterschiedliche Persönlichkeit – und nutzt auch total unterschiedliche Verhaltensweisen.
- Die meisten Menschen kaufen erstens Dinge und zahlen zu viel, wenn sie begeistert sind. Und sie verkaufen zweitens Dinge, wenn sie Angst haben und verkaufen sie weit unter Wert.

- **Regel 1:** Auch wenn du einen unwichtigen Kauf machen willst, warte mindestens einen Tag, bevor du wirklich kaufst.

**Regel 2:** Wenn du einen wichtigen Kauf machen willst, wie ein Haus oder ein Auto, warte mindestens einen Monat, bevor du es kaufst.

**Regel 3:** Verkaufe keine hochpreisigen Werte, wenn du unter dem Einfluss von Angst bist.

**Regel 4:** Verkaufe keine hochpreisigen Werte, ohne vorher den Rat von mindestens zwei Experten einzuholen.

- Finde Menschen, die sich wirklich mit Geld auskennen. Das sind Menschen, die wirklich Erfahrung haben mit Geld: Die Reichen.
- Es ist sehr gefährlich, Geld zu leihen, wenn wir begeistert sind oder Angst haben. Und dann Geld auszugeben, das wir noch gar nicht haben.